



Veranstaltungsübersicht

Juni bis Dezember 2012

für Fach- und Führungskräfte

Inhaltsverzeichnis

Führung & Kommunikation

Erfolgsfaktor Führungspersönlichkeit	1
Vom Mitarbeiter zur Führungskraft	1
Führen ohne Vorgesetztenfunktion	1
Umgang mit schwierigen Zeitgenossen	1
Führen von virtuellen Teams	2
Führungstraining kompakt	2
Führen ohne Vorgesetztenfunktion	2
Führen von Führungskräften	2
Führung in der Veränderung	2
Führen ohne Vorgesetztenfunktion	3
Vom Mitarbeiter zur Führungskraft	3
Führen ohne Vorgesetztenfunktion	3
Führen von Low Performern	3
Umgang mit schwierigen Zeitgenossen	3
Hart aber fair	4
Führen ohne Vorgesetztenfunktion	4
Auf den Punkt gebracht!	4
Zwischen den Stühlen	4
Vom Mitarbeiter zur Führungskraft	4
Kühlen Kopf bewahren	5
Führen von Führungskräften	5
Führen von virtuellen Teams	5
Führen ohne Vorgesetztenfunktion	5
Führung in der Veränderung	5
Kommunikation in der Führungspraxis	6
Umgang mit schwierigen Zeitgenossen	6
Erfolgsfaktor Führungspersönlichkeit	6
Vom Mitarbeiter zur Führungskraft	6
Führen ohne Vorgesetztenfunktion	6

Persönlichkeitsentwicklung

Die Peperoni-Strategie	7
Die Harvard-Kompetenz	7
Strategisches Management	7
Führungstraining kompakt	7
Ihr Profil - Ihr Schlüssel zum Erfolg	8
Das Geheimnis kluger Entscheidungen	8
Machtspiele: Die Kunst sich durchzusetzen	8
Selbstmanagement für Führungskräfte	8
Erfolgreich Verhandeln	8
Nie wieder sprachlos!	9
Die Shaolin-Strategie für moderne Führungskräfte	9
Durchsetzungsstark & Schlagfertig	9
Die Peperoni-Strategie	9
Wirkung. Immer. Überall.	9
Die Harvard-Kompetenz	10

Mensch ärgere dich nicht	10
Erfolgreich Verhandeln	10
Nie wieder sprachlos!	10
Selbstmanagement für Führungskräfte	10
Die Shaolin-Strategie für moderne Führungskräfte	11
Machtspiele: Die Kunst sich durchzusetzen	11
Die Peperoni-Strategie	11
Wirkung. Immer. Überall.	11
Die Harvard-Kompetenz	11

Arbeitstechniken

Zeitmanagement neu entdecken	12
Betriebswirtschaft kompakt	12
Informationsflut voll im Griff	12
Rhetorik und Präsentation	12
So hört man Ihnen zu	12
Projektmanagement	13
Betriebswirtschaft kompakt	13
Rhetorik und Präsentation	13

Business English & Intercultural

Conflict Management	14
Perfect Presentations	14
Führen von virtuellen Teams	14
Führen von virtuellen Teams	14

Führung & Kommunikation

Erfolgsfaktor Führungspersönlichkeit

WELT-Seminar: Neue Impulse für den erfolgreichen Führungsalltag

- Führungs-Check: Analysieren Sie Ihr Führungsverhalten
- Führen Sie charismatisch und glaubwürdig
- Erfolgreiches Selbstmanagement: Wie Sie auf Dauer leistungsfähig bleiben
- Ihre Führungspersönlichkeit zählt: Setzen Sie Ihre Stärken gezielt ein
- Stabilität und Spitzenleistung sichern: Wie Sie sich selbst und Ihre Mitarbeiter motivieren

Sem.-Nr.: 12 06 663
 Datum: 12.-13.06.2012
 Preis: 1.420,00 EUR (+19% MwSt.)
 Ort: Lübeck-Travemünde

Referenten:

Heike M. Samel, Business Trainer und Personal Coach

Vom Mitarbeiter zur Führungskraft

Tipps für einen professionellen Einstieg in eine leitende Position

- So meistern Sie den Rollenwechsel vom Kollegen zum Chef souverän
- Ihre Führungspersönlichkeit im Fokus: Setzen Sie Ihre Stärken gezielt ein
- Wichtige Führungsinstrumente und deren situativer Einsatz
- Entwickeln Sie Ihren individuellen Führungsstil
- Praktische Tipps für mehr Sicherheit in der neuen Führungsrolle

Sem.-Nr.: 12 06 661
 Datum: 14.-15.06.2012
 Preis: 1.420,00 EUR (+19% MwSt.)
 Ort: Lübeck-Travemünde

Referenten:

Heike M. Samel, Business Trainer und Personal Coach

Führen ohne Vorgesetztenfunktion

Ohne direkte Weisungsbefugnis Mitarbeiter leiten

- Wie Sie Mitarbeiter und Teams ohne Personalverantwortung führen
- So sichern Sie sich Akzeptanz und Anerkennung
- Stärken Sie Ihre Rolle als Führungskraft
- Verschiedene Persönlichkeiten im Team erkennen und deren Stärken nutzen
- Spannungen und Konflikte im Team frühzeitig erkennen und produktiv bewältigen

Sem.-Nr.: 12 06 620
 Datum: 19.-20.06.2012
 Preis: 1.420,00 EUR (+19% MwSt.)
 Ort: Düsseldorf

Referenten:

Diplom-Kauffrau Margit Gätjens, Unternehmensberaterin, Trainerin, Coach und Fachbuchautorin

Umgang mit schwierigen Zeitgenossen

Mit Besserwissern, Querulanten & Co. souverän umgehen

- Lernen Sie, wie Sie "Problem-Charaktere" sicher steuern
- Die besten Strategien & Taktiken im Umgang mit schwierigen Personen
- Techniken für eine souveräne Gesprächs- führung in Konfliktsituationen
- Erkennen Sie typische Verhaltensmuster von "Problem-Personen"
- So behalten Sie Ihre eigenen Emotionen im Griff

Sem.-Nr.: 12 06 638
 Datum: 20.-21.06.2012
 Preis: 1.420,00 EUR (+19% MwSt.)
 Ort: Leipzig

Referenten:

Eckhardt Köder, Trainer und Coach, JÖRG LÖHR Erfolgstraining

Führen von virtuellen Teams

Strategien für erfolgreiche Teamsteuerung aus der Distanz

1. Teil: Führen von virtuellen Teams
- Wie Sie führen können ohne vor Ort zu sein
 - So nutzen Sie die Potenziale Ihres virtuellen Teams
 - Optimaler Informationsaustausch trotz Distanz

Sem.-Nr.: 12 06 632
 Datum: 26.-27.06.2012
 Preis: 1.490,00 EUR (+19% MwSt.)
 Ort: Köln

2. Teil: Führen von interkulturellen und virtuellen Teams
- Mit den richtigen Führungsstrategien authentisch und wirksam agieren
 - Kooperation und Kommunikation - So arbeitet Ihr Team Hand in Hand

Referenten:

Gabriele Greulich-Indinemo, Management-Trainerin, Consultant und Coach

Führungstraining kompakt

5-tägiger Intensiv-Lehrgang zur erfolgreichen Führungskraft

- Führungspersönlichkeit und Positionierung: Agieren Sie souverän als Führungskraft
- Führungsstil und Rollengestaltung: Entwickeln Sie Ihren individuellen Führungsstil
- Kommunikation und Mitarbeitergespräche: Überzeugen Sie in Gesprächen durch rhetorische Kompetenz
- Motivation: Entfalten Sie gezielt die Stärken Ihrer Mitarbeiter
- Erfolgreiche Teamführung und -entwicklung

Sem.-Nr.: 12 07 663
 Datum: 02.-06.07.2012
 Preis: 2.950,00 EUR (+19% MwSt.)
 Ort: Heidelberg

Referenten:

Marita Karle, Managementtrainerin und Personalberaterin, Expertin für Führungskräfte- und Teamentwicklung

Führen ohne Vorgesetztenfunktion

Ohne direkte Weisungsbefugnis Mitarbeiter leiten

- Wie Sie Mitarbeiter und Teams ohne Personalverantwortung führen
- So sichern Sie sich Akzeptanz und Anerkennung
- Stärken Sie Ihre Rolle als Führungskraft
- Verschiedene Persönlichkeiten im Team erkennen und deren Stärken nutzen
- Spannungen und Konflikte im Team frühzeitig erkennen und produktiv bewältigen

Sem.-Nr.: 12 07 620
 Datum: 03.-04.07.2012
 Preis: 1.420,00 EUR (+19% MwSt.)
 Ort: München

Referenten:

Diplom-Kauffrau Margit Gätjens, Unternehmensberaterin, Trainerin, Coach und Fachbuchautorin

Führen von Führungskräften

Commitment und Leistungswille Ihrer Führungskräfte steigern

- Wirken Sie durch Akzeptanz und Engagement
- Der richtige Umgang mit starken Persönlichkeiten
- Talente binden und Potentiale Ihres Teams aktivieren
- Setzen Sie wirksam Führungsschwerpunkte
- Vertrauen und Kommunikation: Leistungskultur glaubwürdig vorleben
- Wie Sie die Eigenverantwortung Ihrer Führungskräfte stärken

Sem.-Nr.: 12 07 633
 Datum: 24.-25.07.2012
 Preis: 1.490,00 EUR (+19% MwSt.)
 Ort: München

Referenten:

Dr. Matthias K. Hettl, Coach, Trainer und Managementberater

Führung in der Veränderung

Wirkungsvolle Tools, um Ihren Mitarbeitern zum richtigen Empowerment zu verhelfen

- Wie funktioniert Führung in Zeiten des immer schnelleren Wandels?
- Phasen des Change-Managements: Mit Ängsten umgehen
- Maßgebliche Erfolgsfaktoren & Stolpersteine im Change-Prozess
- Wie Sie Veränderung mit Methoden planbar machen
- Das richtige Informationsmanagement in Zeiten der Veränderung

Sem.-Nr.: 12 07 683
 Datum: 26.-27.07.2012
 Preis: 1.420,00 EUR (+19% MwSt.)
 Ort: Heidelberg

Referenten:

Roger Kihn, Trainer & Coach, Rosenberger & Partner - Berater für Organisationsentwicklung

Führen ohne Vorgesetztenfunktion

Ohne direkte Weisungsbefugnis Mitarbeiter leiten

- Wie Sie Mitarbeiter und Teams ohne Personalverantwortung führen
- So sichern Sie sich Akzeptanz und Anerkennung
- Stärken Sie Ihre Rolle als Führungskraft
- Verschiedene Persönlichkeiten im Team erkennen und deren Stärken nutzen
- Spannungen und Konflikte im Team frühzeitig erkennen und produktiv bewältigen

Sem.-Nr.: 12 08 620
 Datum: 07.-08.08.2012
 Preis: 1.420,00 EUR (+19% MwSt.)
 Ort: Hamburg

Referenten:

Diplom-Kauffrau Margit Gätjens, Unternehmensberaterin, Trainerin, Coach und Fachbuchautorin

Vom Mitarbeiter zur Führungskraft

Tipps für einen professionellen Einstieg in eine leitende Position

- So meistern Sie den Rollenwechsel vom Kollegen zum Chef souverän
- Ihre Führungspersönlichkeit im Fokus: Setzen Sie Ihre Stärken gezielt ein
- Wichtige Führungsinstrumente und deren situativer Einsatz
- Entwickeln Sie Ihren individuellen Führungsstil
- Praktische Tipps für mehr Sicherheit in der neuen Führungsrolle

Sem.-Nr.: 12 08 661
 Datum: 28.-29.08.2012
 Preis: 1.420,00 EUR (+19% MwSt.)
 Ort: Düsseldorf

Referenten:

Heike M. Samel, Business Trainer und Personal Coach

Führen ohne Vorgesetztenfunktion

Ohne direkte Weisungsbefugnis Mitarbeiter leiten

- Wie Sie Mitarbeiter und Teams ohne Personalverantwortung führen
- So sichern Sie sich Akzeptanz und Anerkennung
- Stärken Sie Ihre Rolle als Führungskraft
- Verschiedene Persönlichkeiten im Team erkennen und deren Stärken nutzen
- Spannungen und Konflikte im Team frühzeitig erkennen und produktiv bewältigen

Sem.-Nr.: 12 09 620
 Datum: 18.-19.09.2012
 Preis: 1.420,00 EUR (+19% MwSt.)
 Ort: Stuttgart

Referenten:

Diplom-Kauffrau Margit Gätjens, Unternehmensberaterin, Trainerin, Coach und Fachbuchautorin

Führen von Low Performern

Leistungsschwache Mitarbeiter konsequent führen

- Low Performer frühzeitig erkennen
- Leistungssteigerungen unmissverständlich einfordern
- Die Stärken von Low Performern endlich ausschöpfen
- Das Leistungsniveau von Low Performern konsequent und systematisch steigern
- Wie Sie Ihr Team in Ihre Strategien mit einbinden
- Implementierung einer motivierenden Erfolgskultur

Sem.-Nr.: 12 09 681
 Datum: 20.-21.09.2012
 Preis: 1.420,00 EUR (+19% MwSt.)
 Ort: Düsseldorf

Referenten:

Jochen Gabrisch M.A., Autor von Führungsliteratur, Organisationsberater und Coach

Umgang mit schwierigen Zeitgenossen

Mit Besserwissern, Querulanten & Co. souverän umgehen

- Lernen Sie, wie Sie "Problem-Charaktere" sicher steuern
- Die besten Strategien & Taktiken im Umgang mit schwierigen Personen
- Techniken für eine souveräne Gesprächsführung in Konfliktsituationen
- Erkennen Sie typische Verhaltensmuster von "Problem-Personen"
- So behalten Sie Ihre eigenen Emotionen im Griff

Sem.-Nr.: 12 09 638
 Datum: 25.-26.09.2012
 Preis: 1.420,00 EUR (+19% MwSt.)
 Ort: Berlin

Referenten:

Eckhardt Köder, Trainer und Coach, JÖRG LÖHR Erfolgstraining

Hart aber fair

Schnörkellos Führen mit fünf klaren Grundsätzen

- So reduzieren Sie Führung auf das Wesentliche
- Gelebte Konsequenz und Fairness im Führungsalltag
- Entscheidungsstärke als Teil Ihrer Führungsstrategie
- Raus aus der Komfortzone - So geben Sie Ihrem Team den richtigen Impulsdruck
- Klartext reden mit faktenorientierter Gesprächsführung

Referenten:

Peter Gust, Dipl.-Psychologe, Trainer und Coach

Sem.-Nr.: 12 09 671
 Datum: 28.09.2012
 Preis: 890,00 EUR (+19% MwSt.)
 Ort: Frankfurt

Führen ohne Vorgesetztenfunktion

Ohne direkte Weisungsbefugnis Mitarbeiter leiten

- Wie Sie Mitarbeiter und Teams ohne Personalverantwortung führen
- So sichern Sie sich Akzeptanz und Anerkennung
- Stärken Sie Ihre Rolle als Führungskraft
- Verschiedene Persönlichkeiten im Team erkennen und deren Stärken nutzen
- Spannungen und Konflikte im Team frühzeitig erkennen und produktiv bewältigen

Referenten:

Diplom-Kauffrau Margit Gätjens, Unternehmensberaterin, Trainerin, Coach und Fachbuchautorin

Sem.-Nr.: 12 10 620
 Datum: 16.-17.10.2012
 Preis: 1.420,00 EUR (+19% MwSt.)
 Ort: Köln

Auf den Punkt gebracht!

So kommunizieren Sie effizient, zielorientiert und überzeugend

- Die wichtigsten Prinzipien klaren Ausdrucks
- So erzielen Ihre Botschaften mehr Aufmerksamkeit
- Kurz, klar und verständlich: Sparen Sie Zeit bei E-Mails, Präsentationen und in Meetings
- Denken Sie strukturiert: Inhalte schnörkellos vermitteln
- Wie Sie Ihre Botschaften für Medien attraktiv machen

Referenten:

Thilo Baum, Journalist, "Klartext"-Experte und Buchautor

Sem.-Nr.: 12 10 632
 Datum: 18.10.2012
 Preis: 820,00 EUR (+19% MwSt.)
 Ort: Berlin

Zwischen den Stühlen

Erfolgreich führen in der "Sandwichposition"

- Schluss mit Zerreißproben! Erwartungsdruck und Zielkonflikte professionell managen
- Souveräne Kommunikation nach "oben" und "unten"
- Psychologie für Führungskräfte: Gelassenheit im Umgang mit jeder Hierarchie-Ebene
- Wie Sie Ihr persönliches Stärkenprofil gezielt einsetzen
- Das richtige Führungsverständnis für die Sandwichposition

Referenten:

Barbara Göger, Dipl.-Pädagogin und Organisationsberaterin

Sem.-Nr.: 12 10 681
 Datum: 23.-24.10.2012
 Preis: 1.420,00 EUR (+19% MwSt.)
 Ort: Frankfurt

Vom Mitarbeiter zur Führungskraft

Tipps für einen professionellen Einstieg in eine leitende Position

- So meistern Sie den Rollenwechsel vom Kollegen zum Chef souverän
- Ihre Führungspersönlichkeit im Fokus: Setzen Sie Ihre Stärken gezielt ein
- Wichtige Führungsinstrumente und deren situativer Einsatz
- Entwickeln Sie Ihren individuellen Führungsstil
- Praktische Tipps für mehr Sicherheit in der neuen Führungsrolle

Referenten:

Heike M. Samel, Business Trainer und Personal Coach

Sem.-Nr.: 12 10 661
 Datum: 25.-26.10.2012
 Preis: 1.420,00 EUR (+19% MwSt.)
 Ort: München

Kühlen Kopf bewahren

Schwierige Situationen im Führungsalltag gut im Griff

- Kommunikationsspannen & Konflikte souverän entschärfen
- STOP! Wie Sie Rückdelegationen künftig vermeiden!
- Ihr inneres Navigationssystem: Das GPS der Wahrnehmung
- Gekonnt Tacheles reden: Klar in der Sache, wertschätzend im Ton
- Cool bleiben & Eskalationen vermeiden
- Der Schlüssel für Ihren kommunikativen Erfolg!

Sem.-Nr.: 12 11 681
 Datum: 06.-07.11.2012
 Preis: 1.420,00 EUR (+19% MwSt.)
 Ort: München

Referenten:

Paul Lürzer, MSc, Management-Trainer und Dipl. Coach, Lektor an der FH Salzburg

Führen von Führungskräften

Commitment und Leistungswille Ihrer Führungskräfte steigern

- Wirken Sie durch Akzeptanz und Engagement
- Der richtige Umgang mit starken Persönlichkeiten
- Talente binden und Potentiale Ihres Teams aktivieren
- Setzen Sie wirksam Führungsschwerpunkte
- Vertrauen und Kommunikation: Leistungskultur glaubwürdig vorleben
- Wie Sie die Eigenverantwortung Ihrer Führungskräfte stärken

Sem.-Nr.: 12 11 633
 Datum: 12.-13.11.2012
 Preis: 1.490,00 EUR (+19% MwSt.)
 Ort: Köln

Referenten:

Dr. Matthias K. Hettl, Coach, Trainer und Managementberater

Führen von virtuellen Teams

Strategien für erfolgreiche Teamsteuerung aus der Distanz

- Wie Sie führen können ohne vor Ort zu sein - Spezielle Führungsmethoden für virtuelle Teams
- So nutzen Sie die Potenziale Ihres virtuellen Teams
- Optimaler Informationsaustausch - Klar, zielführend und immer up to date!
- Der Distanz zum Trotz - So gewährleisten Sie Motivation, Vertrauen und Kooperationsbereitschaft
- Virtuell ja, anonym nein! - Warum sich gemeinsame Kick-offs wirtschaftlich rechnen

Sem.-Nr.: 12 11 632
 Datum: 13.-14.11.2012
 Preis: 1.490,00 EUR (+19% MwSt.)
 Ort: Frankfurt

Referenten:

Gabriele Greulich-Indinemo, Management-Trainerin, Consultant und Coach

Führen ohne Vorgesetztenfunktion

Ohne direkte Weisungsbefugnis Mitarbeiter leiten

- Wie Sie Mitarbeiter und Teams ohne Personalverantwortung führen
- So sichern Sie sich Akzeptanz und Anerkennung
- Stärken Sie Ihre Rolle als Führungskraft
- Verschiedene Persönlichkeiten im Team erkennen und deren Stärken nutzen
- Spannungen und Konflikte im Team frühzeitig erkennen und produktiv bewältigen

Sem.-Nr.: 12 11 620
 Datum: 20.-21.11.2012
 Preis: 1.420,00 EUR (+19% MwSt.)
 Ort: München

Referenten:

Diplom-Kauffrau Margit Gätjens, Unternehmensberaterin, Trainerin, Coach und Fachbuchautorin

Führung in der Veränderung

Wirkungsvolle Tools, um Ihren Mitarbeitern zum richtigen Empowerment zu verhelfen

- Wie funktioniert Führung in Zeiten des immer schnelleren Wandels?
- Phasen des Change-Managements: Mit Ängsten umgehen
- Maßgebliche Erfolgsfaktoren & Stolpersteine im Change-Prozess
- Wie Sie Veränderung mit Methoden planbar machen
- Das richtige Informationsmanagement in Zeiten der Veränderung

Sem.-Nr.: 12 11 683
 Datum: 22.-23.11.2012
 Preis: 1.420,00 EUR (+19% MwSt.)
 Ort: Düsseldorf

Referenten:

Roger Kihn, Trainer & Coach, Rosenberger & Partner - Berater für Organisationsentwicklung

Kommunikation in der Führungspraxis

Mitarbeitergespräche souverän und wirkungsvoll führen

- Professionelle Kommunikation als Grundlage erfolgreicher Führung
- Wie sage ich es meinen Mitarbeitern? Positives und kritisches Feedback geben
- Fragetechniken, um Gespräche in die gewünschte Richtung zu lenken
- Gesprächsattacken gekonnt abwehren und emotional brisante Situationen entschärfen

Sem.-Nr.: 12 11 680
 Datum: 27.-28.11.2012
 Preis: 1.420,00 EUR (+19% MwSt.)
 Ort: Mannheim

Referenten:

Marita Karle, Personalberaterin und Managementtrainerin

Umgang mit schwierigen Zeitgenossen

Mit Besserwissern, Querulanten & Co. souverän umgehen

- Ab wann ist ein Mensch ein "schwieriger" Zeitgenosse?
- Strategien & Taktiken im Umgang mit schwierigen Mitarbeitern, Kunden und Kollegen
- Souveräne Gesprächsführung in Konfliktsituationen
- Erkennen Sie typische Verhaltensmuster von "Problem-Personen"
- So bekommen Sie Ihren eigenen Ärger in den Griff
- Gewinnen Sie auch schwierige Charaktere für sich

Sem.-Nr.: 12 12 638
 Datum: 04.-05.12.2012
 Preis: 1.420,00 EUR (+19% MwSt.)
 Ort: München

Referenten:

Eckhardt Köder, Trainer und Coach, JÖRG LÖHR Erfolgstraining

Erfolgsfaktor Führungspersönlichkeit

Neue Impulse für den erfolgreichen Führungsalltag

- Führungs-Check: Analysieren Sie Ihr Führungsverhalten
- Führen Sie charismatisch und glaubwürdig
- Erfolgreiches Selbstmanagement: Wie Sie auf Dauer leistungsfähig bleiben
- Ihre Führungspersönlichkeit zählt: Setzen Sie Ihre Stärken gezielt ein
- Stabilität und Spitzenleistung sichern: Wie Sie sich selbst und Ihre Mitarbeiter motivieren

Sem.-Nr.: 12 12 680
 Datum: 06.-07.12.2012
 Preis: 1.420,00 EUR (+19% MwSt.)
 Ort: München

Referenten:

Heike M. Samel, Business Trainer und Personal Coach

Vom Mitarbeiter zur Führungskraft

Tipps für einen professionellen Einstieg in eine leitende Position

- So meistern Sie den Rollenwechsel vom Kollegen zum Chef souverän
- Ihre Führungspersönlichkeit im Fokus: Setzen Sie Ihre Stärken gezielt ein
- Wichtige Führungsinstrumente und deren situativer Einsatz
- Entwickeln Sie Ihren individuellen Führungsstil
- Praktische Tipps für mehr Sicherheit in der neuen Führungsrolle

Sem.-Nr.: 12 12 661
 Datum: 11.-12.12.2012
 Preis: 1.420,00 EUR (+19% MwSt.)
 Ort: Frankfurt

Referenten:

Marita Karle, Personalberaterin und Managementtrainerin

Führen ohne Vorgesetztenfunktion

Ohne direkte Weisungsbefugnis Mitarbeiter leiten

- Wie Sie Mitarbeiter und Teams ohne Personalverantwortung führen
- So sichern Sie sich Akzeptanz und Anerkennung
- Stärken Sie Ihre Rolle als Führungskraft
- Verschiedene Persönlichkeiten im Team erkennen und deren Stärken nutzen
- Spannungen und Konflikte im Team frühzeitig erkennen und produktiv bewältigen

Sem.-Nr.: 12 12 620
 Datum: 17.-18.12.2012
 Preis: 1.420,00 EUR (+19% MwSt.)
 Ort: Frankfurt

Referenten:

Diplom-Kauffrau Margit Gätjens, Unternehmensberaterin, Trainerin, Coach und Fachbuchautorin

Persönlichkeitsentwicklung

Die Peperoni-Strategie

Das Seminar für mehr Biss zum Erfolg

- Positionieren Sie sich richtig: Durchsetzungsstark und überzeugend auftreten
- Nie wieder sprachlos: Mit cleverer Abwehr-Rhetorik zum Erfolg
- Angreifer-Blocker: Gewusst wie - Abwehrmanöver gekonnt einsetzen
- Machtspiele durchschauen und wirkungsvoll entgegenwirken
- Die Mobbing-Falle: Unfaire Übergriffe abwehren

Sem.-Nr.: 12 06 630
Datum: 12.-13.06.2012
Preis: 1.490,00 EUR (+19% MwSt.)
Ort: Frankfurt

Referenten:

Lutz Herkenrath, Management-Trainer und Schauspieler

Die Harvard-Kompetenz

Wie Sie bei Konflikten konstruktive Lösungen erzielen

- Konflikte erkennen, analysieren und lösen
- Unüberlegte Handlungen vermeiden: Strategien im Umgang mit Emotionen
- Analysieren Sie Ihren ganz persönlichen Konfliktstil
- Lösung in Sicht: Win-Win-Situationen schaffen
- Das Harvard-Prinzip: Konflikte lösen statt verschieben
- Schwierige Gesprächssituationen souverän meistern

Sem.-Nr.: 12 06 665
Datum: 19.-20.06.2012
Preis: 1.420,00 EUR (+19% MwSt.)
Ort: München

Referenten:

Barbara Göger, Dipl.-Pädagogin

Strategisches Management

Strategische Entscheidungen treffen und umsetzen

- Was macht strategisches Management aus?
- Strategische Ziele: Die zentralen Inhalte
- Die Umwelt und sich selbst einschätzen
- Von Chancen/Risiken und Stärken/Schwächen zu Strategieoptionen
- Das Beurteilen von Strategien
- Die Umsetzung als Achillesferse

Sem.-Nr.: 12 06 681
Datum: 28.-29.06.2012
Preis: 1.490,00 EUR (+19% MwSt.)
Ort: Mannheim

Referenten:

Prof. Dr. Roland Alter, Professor an der HS Heilbronn, Studiengang Betriebswirtschaft/Unternehmensführung
Manuel Noya Sergio, Abteilungsleiter Strategy & Consulting, MS Motor Service International GmbH

Führungstraining kompakt

5-tägiger Intensiv-Lehrgang zur erfolgreichen Führungskraft

- Führungspersönlichkeit und Positionierung: Agieren Sie souverän als Führungskraft
- Führungsstil und Rollengestaltung: Entwickeln Sie Ihren individuellen Führungsstil
- Kommunikation und Mitarbeitergespräche: Überzeugen Sie in Gesprächen durch rhetorische Kompetenz
- Motivation: Entfalten Sie gezielt die Stärken Ihrer Mitarbeiter
- Erfolgreiche Teamführung und -entwicklung

Sem.-Nr.: 12 07 663
Datum: 02.-06.07.2012
Preis: 2.950,00 EUR (+19% MwSt.)
Ort: Heidelberg

Referenten:

Marita Karle, Managementtrainerin und Personalberaterin, Expertin für Führungskräfte- und Teamentwicklung

Ihr Profil - Ihr Schlüssel zum Erfolg

Erkennen Sie Ihr Potenzial und aktivieren Sie Ihre Talente

- Ihr Profil vom Profiler: Wer Sie sind! Wer Sie sein könnten! Wie Sie einzigartig werden!
- Ihre Persönlichkeit im Fokus: Bergen Sie Ihre Schätze
- Talente, Themen, Temperamente: Nutzen Sie Ihre Kompetenz- und Kraftressourcen
- Problem-Prophylaxe: Schützen Sie Ihre Achillesferse
- Die Marke ICH@: Kristallisieren Sie Ihr USP

Sem.-Nr.: 12 07 630
 Datum: 03.-04.07.2012
 Preis: 1.590,00 EUR (+19% MwSt.)
 Ort: Frankfurt

Referenten:

Suzanne Grieger-Langer, Profilerin, Persönlichkeits-Coach, Autorin

Das Geheimnis kluger Entscheidungen

Ihr Wegweiser zu mehr Entscheidungssicherheit im Team

- Bauch oder Kopf? - So funktioniert das Zusammenspiel der beiden gleich viel besser
- Welcher Entscheidertyp sind Sie?
- Wie Sie Entscheidungen für Ihr Team professionell vorbereiten
- Die häufigsten Entscheidungsfehler auf einen Blick
- Mit den richtigen Techniken und fünf klaren Schritten zur bestmöglichen Entscheidung im Team

Sem.-Nr.: 12 07 680
 Datum: 10.07.2012
 Preis: 890,00 EUR (+19% MwSt.)
 Ort: München

Referenten:

Tanja Hartwig, Unternehmerin, Buchautorin und Coach

Machtspiele: Die Kunst sich durchzusetzen

Erfolgsstrategien im Umgang mit Macht & Manipulation

- Wer die Macht hat zeigt wo es lang geht: Wissenswertes über Tricks & Respektlosigkeit
- Das Pokern um Power: Wie Sie Machtspiele durchschauen
- Die 8 Spiele der Macht: So setzen Sie sich zur Wehr
- Der Umgang mit den Spielchen der Macht: So bleiben Sie sich treu
- Bevor das Maß voll ist: Rechtzeitig & galant aussteigen

Sem.-Nr.: 12 07 682
 Datum: 24.-25.07.2012
 Preis: 1.420,00 EUR (+19% MwSt.)
 Ort: Heidelberg

Referenten:

Roger Kihn, Trainer & Coach, Rosenberger & Partner - Berater für Organisationsentwicklung

Selbstmanagement für Führungskräfte

Effizient arbeiten für bessere Ergebnisse

- System statt Chaos: Ordnung spart Zeit, Geld und Nerven
- Effektives Zeitmanagement: Wirksame Methoden, die im Arbeitsalltag funktionieren
- Richtig delegieren: So schöpfen Sie das Potential Ihrer Mitarbeiter voll aus
- Meetings mit Ergebnissen: Strategien für effiziente und ergebnisorientierte Besprechungen
- Bleiben Sie in Balance und bauen Sie Stress gezielt ab

Sem.-Nr.: 12 08 631
 Datum: 09.-10.08.2012
 Preis: 1.420,00 EUR (+19% MwSt.)
 Ort: Hamburg

Referenten:

Diplom-Kauffrau Margit Gätjens, Unternehmensberaterin, Trainerin und Coach

Erfolgreich Verhandeln

Mit Strategie und Taktik in Verhandlungen überzeugen

- Verhandlungen optimal vorbereiten
- Die cleversten Verhandlungstechniken und ihre Einsatzfelder
- Locker bleiben: Wie Sie mit Druck richtig umgehen
- Körpersprache: Mimik und Gestik in Verhandlungen
- Vorsicht Falle: Wie Sie sich vor den unfairen Tricks der Anderen schützen

Sem.-Nr.: 12 08 636
 Datum: 23.-24.08.2012
 Preis: 1.440,00 EUR (+19% MwSt.)
 Ort: Köln

Referenten:

Wolfram Meinert, Verhandlungsexperte, Managementtrainer, Vertriebsprofi, NLP-Master-Practitioner (GANLP) und Wirtschaftsmediator

Nie wieder sprachlos!

In Verhandlungen und Meetings schlagfertig überzeugen

- Auf kritische Fragen oder Verbal-Attacken schlagfertig reagieren
- Raus aus der Rechtfertigungs-Falle: So führen Sie Lösungen herbei
- Die Top-Technik: Kontern in Bildern
- Schlagfertigkeits-Techniken für Ihre Praxis: Gespräche zielorientiert führen
- Wenn es hoch her geht: Konflikte auf Augenhöhe lösen
- Mit den richtigen Worten die eigene Karriere selbst in die Hand nehmen

Sem.-Nr.: 12 08 673
 Datum: 23.-24.08.2012
 Preis: 1.420,00 EUR (+19% MwSt.)
 Ort: München

Referenten:

Katja Kerschgens, M.A., Lizenzierte Rhetorik- und Schlagfertigkeits-Trainerin, Autorin

Die Shaolin-Strategie für moderne Führungskräfte

Einzigartiges Führungsseminar mit Shaolin Mönch Shi Yan Liang aus dem Shaolin Kloster in China

- Geistige Klarheit - so lösen Sie Denkblockaden
- Konzentration auf das Wesentliche und Zielführende
- Kraftquellen erschließen - wie Sie Ihre körperliche und geistige Leistungsfähigkeit steigern
- Innere Ruhe und äußere Stärke
- Die hohe Kunst des nonverbalen Führens - so steht Ihr Team jederzeit hinter Ihnen!

Sem.-Nr.: 12 08 665
 Datum: 30.-31.08.2012
 Preis: 1.990,00 EUR (+19% MwSt.)
 Ort: München

Referenten:

Robert Egger, Geschäftsführer Energiemanagement Akademie
 Großmeister Shi Yan Liang, Shaolin-Mönch der 34. Generation des Shaolin Klosters in China

Durchsetzungsstark & Schlagfertig

Das Seminar für taffe Frauen im Business

- Weibliche Führung mit Durchsetzungskraft und Charisma
- Positionieren für den Erfolg: Stärken, Fähigkeiten und eigene Ideen gut ins Gespräch bringen
- Schlagfertigkeits- und Zielstrebigkeit: Die Stärken der Frau im daily business
- Position stärken - Ideen durchsetzen - wahrgenommen werden

Sem.-Nr.: 12 09 680
 Datum: 05.09.2012
 Preis: 890,00 EUR (+19% MwSt.)
 Ort: Düsseldorf

Referenten:

Katja Kerschgens, M.A.,

Die Peperoni-Strategie

Das Seminar für mehr Biss zum Erfolg

- Positionieren Sie sich richtig: Durchsetzungsstark und überzeugend auftreten
- Nie wieder sprachlos: Mit cleverer Abwehr-Rhetorik zum Erfolg
- Angreifer-Blocker: Gewusst wie - Abwehrmanöver gekonnt einsetzen
- Machtspiele durchschauen und wirkungsvoll entgegenwirken
- Die Mobbing-Falle: Unfaire Übergriffe abwehren

Sem.-Nr.: 12 09 630
 Datum: 11.-12.09.2012
 Preis: 1.490,00 EUR (+19% MwSt.)
 Ort: Köln

Referenten:

Lutz Herkenrath, Management-Trainer und Schauspieler

Wirkung. Immer. Überall.

Menschen begeistern, gewinnen und überzeugen!

- Der erste Eindruck zählt: Begeistern Sie Ihr Gegenüber mit Ihrer Ausstrahlung
- Die Körpersprache der Mächtigen: Power-Gesten für Ihren Erfolg
- Lügen, Täuschen und Verdecken: Erkennen Sie was Ihr Gegenüber wirklich denkt
- In Verhandlungen und Kunden-/Mitarbeitergesprächen souverän und eloquent reagieren

Sem.-Nr.: 12 09 635
 Datum: 24.09.2012
 Preis: 1.090,00 EUR (+19% MwSt.)
 Ort: Köln

Referenten:

Monika Matschnig, Die Expertin Nr. 1 für Körpersprache, Wirkung und Performance

Die Harvard-Kompetenz

Wie Sie bei Konflikten konstruktive Lösungen erzielen

- Konflikte erkennen, analysieren und lösen
- Unüberlegte Handlungen vermeiden: Strategien im Umgang mit Emotionen
- Analysieren Sie Ihren ganz persönlichen Konfliktstil
- Lösung in Sicht: Win-Win-Situationen schaffen
- Das Harvard-Prinzip: Konflikte lösen statt verschieben
- Schwierige Gesprächssituationen souverän meistern

Sem.-Nr.: 12 09 665
 Datum: 26.-27.09.2012
 Preis: 1.420,00 EUR (+19% MwSt.)
 Ort: Frankfurt/Offenbach

Referenten:

Barbara Göger, Dipl.-Pädagogin

Mensch ärgere dich nicht

Ihr Praxisseminar für ein dickes Fell und einen kühlen Kopf

- Experten-Know-how für einen kühlen Kopf in heißen Phasen
- Die beste Pflege für Ihr dickes Fell
- Körpersprache und Stimme: So entschlüsseln Sie den Emotions-Code der Anderen
- Davon profitieren alle: Wie Sie die Gefühlslage in Ihrem Arbeitsumfeld positiv beeinflussen
- Emotionen als Orientierungshilfe für treffsichere Entscheidungen

Sem.-Nr.: 12 09 670
 Datum: 26.-27.09.2012
 Preis: 1.420,00 EUR (+19% MwSt.)
 Ort: Frankfurt

Referenten:

Peter Gust, Dipl.-Psychologe, Trainer und Coach

Erfolgreich Verhandeln

Mit Strategie und Taktik in Verhandlungen überzeugen

- Verhandlungen optimal vorbereiten
- Die cleversten Verhandlungstechniken und ihre Einsatzfelder
- Locker bleiben: Wie Sie mit Druck richtig umgehen
- Körpersprache: Mimik und Gestik in Verhandlungen
- Vorsicht Falle: Wie Sie sich vor den unfairen Tricks der Anderen schützen

Sem.-Nr.: 12 11 636
 Datum: 08.-09.11.2012
 Preis: 1.440,00 EUR (+19% MwSt.)
 Ort: Heidelberg

Referenten:

Wolfram Meinert, Verhandlungsexperte, Managementtrainer, Vertriebsprofi, NLP-Master-Practitioner (GANLP) und Wirtschaftsmediator

Nie wieder sprachlos!

In Verhandlungen und Meetings schlagfertig überzeugen

- Auf kritische Fragen oder Verbal-Attacken schlagfertig reagieren
- Raus aus der Rechtfertigungs-Falle: So führen Sie Lösungen herbei
- Die Top-Technik: Kontern in Bildern
- Schlagfertigkeits-Techniken für Ihre Praxis: Gespräche zielorientiert führen
- Wenn es hoch her geht: Konflikte auf Augenhöhe lösen
- Mit den richtigen Worten die eigene Karriere selbst in die Hand nehmen

Sem.-Nr.: 12 11 673
 Datum: 12.-13.11.2012
 Preis: 1.420,00 EUR (+19% MwSt.)
 Ort: Frankfurt

Referenten:

Katja Kerschgens, M.A., Lizenzierte Rhetorik- und Schlagfertigkeitstrainerin, Autorin

Selbstmanagement für Führungskräfte

Effizient arbeiten für bessere Ergebnisse

- System statt Chaos: Ordnung spart Zeit, Geld und Nerven
- Effektives Zeitmanagement: Wirksame Methoden, die im Arbeitsalltag funktionieren
- Richtig delegieren: So schöpfen Sie das Potential Ihrer Mitarbeiter voll aus
- Meetings mit Ergebnissen: Strategien für effiziente und ergebnisorientierte Besprechungen
- Bleiben Sie in Balance und bauen Sie Stress gezielt ab

Sem.-Nr.: 12 11 631
 Datum: 13.-14.11.2012
 Preis: 1.420,00 EUR (+19% MwSt.)
 Ort: Köln

Referenten:

Diplom-Kauffrau Margit Gätjens, Unternehmensberaterin, Trainerin und Coach

Die Shaolin-Strategie für moderne Führungskräfte

Einzigartiges Führungsseminar mit Shaolin Mönch Shi Yan Liang aus dem Shaolin Kloster in China

- Geistige Klarheit - so lösen Sie Denkblockaden
- Konzentration auf das Wesentliche und Zielführende
- Kraftquellen erschließen - wie Sie Ihre körperliche und geistige Leistungsfähigkeit steigern
- Innere Ruhe und äußere Stärke
- Die hohe Kunst des nonverbalen Führens - so steht Ihr Team jederzeit hinter Ihnen!

Sem.-Nr.: 12 11 665
Datum: 15.-16.11.2012
Preis: 1.990,00 EUR (+19% MwSt.)
Ort: Köln

Referenten:

Robert Egger, Geschäftsführer Energiemanagement Akademie
Großmeister Shi Yan Liang, Shaolin-Mönch der 34. Generation des Shaolin Klosters in China

Machtspiele: Die Kunst sich durchzusetzen

Erfolgsstrategien im Umgang mit Macht & Manipulation

- Wer die Macht hat zeigt wo es lang geht: Wissenswertes über Tricks & Respektlosigkeit
- Das Pokern um Power: Wie Sie Machtspiele durchschauen
- Die 8 Spiele der Macht: So setzen Sie sich zur Wehr
- Der Umgang mit den Spielchen der Macht: So bleiben Sie sich treu
- Bevor das Maß voll ist: Rechtzeitig & galant aussteigen

Sem.-Nr.: 12 11 682
Datum: 20.-21.11.2012
Preis: 1.420,00 EUR (+19% MwSt.)
Ort: Düsseldorf

Referenten:

Roger Kihn, Trainer & Coach, Rosenberger & Partner - Berater für Organisationsentwicklung

Die Peperoni-Strategie

Das Seminar für mehr Biss zum Erfolg

- Positionieren Sie sich richtig: Durchsetzungsstark und überzeugend auftreten
- Nie wieder sprachlos: Mit cleverer Abwehr-Rhetorik zum Erfolg
- Angreifer-Blocker: Gewusst wie - Abwehrmanöver gekonnt einsetzen
- Machtspiele durchschauen und wirkungsvoll entgegenwirken
- Die Mobbing-Falle: Unfaire Übergriffe abwehren

Sem.-Nr.: 12 11 630
Datum: 22.-23.11.2012
Preis: 1.490,00 EUR (+19% MwSt.)
Ort: München

Referenten:

Lutz Herkenrath, Management-Trainer und Schauspieler

Wirkung. Immer. Überall.

Menschen begeistern, gewinnen und überzeugen!

- Der erste Eindruck zählt: Begeistern Sie Ihr Gegenüber mit Ihrer Ausstrahlung
- Die Körpersprache der Mächtigen: Power-Gesten für Ihren Erfolg
- Lügen, Täuschen und Verdecken: Erkennen Sie was Ihr Gegenüber wirklich denkt
- In Verhandlungen und Kunden-/Mitarbeitergesprächen souverän und eloquent reagieren

Sem.-Nr.: 12 12 635
Datum: 05.12.2012
Preis: 1.090,00 EUR (+19% MwSt.)
Ort: München

Referenten:

Monika Matschnig, Die Expertin Nr. 1 für Körpersprache, Wirkung und Performance

Die Harvard-Kompetenz

Wie Sie bei Konflikten konstruktive Lösungen erzielen

- Konflikte erkennen, analysieren und lösen
- Unüberlegte Handlungen vermeiden: Strategien im Umgang mit Emotionen
- Analysieren Sie Ihren ganz persönlichen Konfliktstil
- Lösung in Sicht: Win-Win-Situationen schaffen
- Das Harvard-Prinzip: Konflikte lösen statt verschieben
- Schwierige Gesprächssituationen souverän meistern

Sem.-Nr.: 12 12 665
Datum: 12.-13.12.2012
Preis: 1.420,00 EUR (+19% MwSt.)
Ort: München

Referenten:

Barbara Göger, Dipl.-Pädagogin

Arbeitstechniken

Zeitmanagement neu entdecken

Zeitgewinn durch effiziente Planung und Selbstorganisation

- Der richtige Umgang mit Zeitdieben und Störfaktoren - praktische Tools für Ihren Arbeitsalltag
- Bekannte Probleme endlich lösen - vom Delegieren bis zur "Aufschieberitis"
- Den Überblick behalten trotz Stress und Zeitdruck
- Blockaden überwinden: Kampf dem inneren Schweinehund
- Work-Life-Balance: Die wichtigsten Schritte zu mehr Lebensqualität

Sem.-Nr.: 12 06 662
Datum: 13.-14.06.2012
Preis: 1.420,00 EUR (+19% MwSt.)
Ort: Mannheim

Referenten:

Niko Bayer, Managementtrainer, Berater und Coach

Betriebswirtschaft kompakt

Fundierte BWL-Wissen von A-Z: Machen Sie sich fit!

- Geschäftsberichte und Bilanzen lesen und richtig interpretieren
- Internationale Managementbegriffe: Balanced Scorecard, Liquidität und Rentabilität
- Kostenmanagement und Controlling - Das Basiswissen der Finanzbuchhaltung
- Kennzahlen als strategisches Planungsinstrument
- Investitionen planen und die passende Finanzierung wählen

Sem.-Nr.: 12 07 634
Datum: 03.-04.07.2012
Preis: 1.420,00 EUR (+19% MwSt.)
Ort: Frankfurt

Referenten:

Dipl.-Kfm. Michael Edinger, Finanzexperte, Trainer und Coach

Informationsflut voll im Griff

Der stressfreie Umgang mit Daten und Informationen

- Wie Sie die Informationsflut des Arbeitsalltags in den Griff bekommen!
- Für mehr Durchblick: Methoden des effizienten Lesens
- Ihr "mega memory®" trainieren - für mehr Effizienz im Kopf
- Von Zeiträubern und Zeitsparern: So schaffen Sie sich neue Zeitressourcen
- Stresspegel senken und die berufliche Effizienz steigern

Sem.-Nr.: 12 08 680
Datum: 22.-23.08.2012
Preis: 1.420,00 EUR (+19% MwSt.)
Ort: Köln

Referenten:

Helgo Bretschneider, Trainer und Autor des Buches "Und täglich grüßt die Datenflut"

Rhetorik und Präsentation

Vor Publikum überzeugend und begeisternd präsentieren

- Mehr Überzeugungskraft durch souveräne Ausstrahlung
- Die perfekte Dramaturgie für Vorträge und Präsentationen
- Erfolgreich präsentieren mit optischer Rhetorik und visueller Argumentation
- Psychologische Kniffe im Umgang mit Ihrem Publikum
- Der professionelle Umgang mit kritischen Einwänden und Pannen

Sem.-Nr.: 12 08 632
Datum: 28.-29.08.2012
Preis: 1.420,00 EUR (+19% MwSt.)
Ort: Hamburg

Referenten:

Peter Mohr, Spezialisierter Fachtrainer für Rhetorik und Präsentation, Fachbuchautor

So hört man Ihnen zu

Die Kunst seine Zuhörer kurzweilig zu begeistern

- Da ist die Tür! Wie Sie sich von Ihren bisherigen Redemustern verabschieden
- Präsentationen sinnvoll straffen
- So fesseln Sie Ihre Zuhörer - Präsentationen so spannend wie ein Krimi
- Wie Sie Floskeln und Folienschlachten vermeiden
- Wirken, begeistern, überzeugen - So werden Sie selbst zu Ihrem besten Argument

Sem.-Nr.: 12 10 669
Datum: 09.-10.10.2012
Preis: 1.420,00 EUR (+19% MwSt.)
Ort: Heidelberg

Referenten:

Katja Kerschgens, M.A., Autorin und lizenzierte Trainerin für Rhetorik und Schlagfertigkeit

Projektmanagement

Aktuelles Know-how, wirkungsvolle Tools und praxiserprobte Techniken für die erfolgreiche Projektarbeit

- Qualifizieren Sie sich umfassend zum Projektleiter
- Phasen des Projektmanagements: Typische Prozesse und ihre Inhalte in der Praxis
- Erfolgreich agieren mit einer stringenten und erfolgsorientierten Projektplanung
- So halten Sie Ihre Projektfortschritte sowie Zeit und Budget im Griff
- Erfolgsfaktor: Souveräne Führung in Projekten

Sem.-Nr.: 12 10 624
Datum: 25.-26.10.2012
Preis: 1.420,00 EUR (+19% MwSt.)
Ort: Berlin

Referenten:

Prof. Dr. Georg Wilking, Professur an der Hochschule Niederrhein

Betriebswirtschaft kompakt

Fundiertes BWL-Wissen von A-Z: Machen Sie sich fit!

- Geschäftsberichte und Bilanzen lesen und richtig interpretieren
- Internationale Managementbegriffe: Balanced Scorecard, Liquidität und Rentabilität
- Kostenmanagement und Controlling - Das Basiswissen der Finanzbuchhaltung
- Kennzahlen als strategisches Planungsinstrument
- Investitionen planen und die passende Finanzierung wählen

Sem.-Nr.: 12 10 634
Datum: 30.-31.10.2012
Preis: 1.420,00 EUR (+19% MwSt.)
Ort: München

Referenten:

Dipl.-Kfm. Michael Edinger, Finanzexperte, Trainer und Coach

Rhetorik und Präsentation

Vor Publikum überzeugend und begeisternd präsentieren

- Mehr Überzeugungskraft durch souveräne Ausstrahlung
- Die perfekte Dramaturgie für Vorträge und Präsentationen
- Erfolgreich präsentieren mit optischer Rhetorik und visueller Argumentation
- Psychologische Kniffe im Umgang mit Ihrem Publikum
- Der professionelle Umgang mit kritischen Einwänden und Pannen

Sem.-Nr.: 12 11 634
Datum: 20.-21.11.2012
Preis: 1.420,00 EUR (+19% MwSt.)
Ort: Köln

Referenten:

Peter Mohr, Spezialisierter Fachtrainer für Rhetorik und Präsentation, Fachbuchautor

Business English & Intercultural

Conflict Management

Konflikte auf Englisch souverän lösen

- Strategien für ein effizientes Konfliktmanagement in internationalen Teams und Projektgruppen
- Englische Redewendungen für professionelle Konfliktgespräche
- Das Konfliktverhalten in anderen Kulturkreisen
- Das eigene Konfliktverhalten analysieren und steuern
- Souveräne Konfliktsteuerung und optimierte Reaktionszeiten in der Fremdsprache

Sem.-Nr.: 12 06 664
Datum: 12.-13.06.2012
Preis: 1.420,00 EUR (+19% MwSt.)
Ort: Köln

Referenten:

Marie-Josée Whisell van Deventer, Coach für Business Communication und Persönlichkeitsentwicklung

Perfect Presentations

Presentation skills for international business

- The key factors of successful presentations
- Professional planning and structuring
- The language of presentations: vocabulary lists, tips and useful phrases
- Cultural considerations for an international audience
- Strategies for creating positive synergies with your audience
- Checklists and individual feedback on your presentation skills

Sem.-Nr.: 12 06 680
Datum: 15.06.2012
Preis: 890,00 EUR (+19% MwSt.)
Ort: Frankfurt

Referenten:

Toby Hill, Communications consultant and business coach

Führen von virtuellen Teams

Strategien für erfolgreiche Teamsteuerung aus der Distanz

1. Teil: Führen von virtuellen Teams
- Wie Sie führen können ohne vor Ort zu sein
 - So nutzen Sie die Potenziale Ihres virtuellen Teams
 - Optimaler Informationsaustausch trotz Distanz

Sem.-Nr.: 12 06 632
Datum: 26.-27.06.2012
Preis: 1.490,00 EUR (+19% MwSt.)
Ort: Köln

2. Teil: Führen von interkulturellen und virtuellen Teams
- Mit den richtigen Führungsstrategien authentisch und wirksam agieren
 - Kooperation und Kommunikation - So arbeitet Ihr Team Hand in Hand

Referenten:

Gabriele Greulich-Indinemo, Management-Trainerin, Consultant und Coach

Führen von virtuellen Teams

Strategien für erfolgreiche Teamsteuerung aus der Distanz

- Wie Sie führen können ohne vor Ort zu sein - Spezielle Führungsmethoden für virtuelle Teams
- So nutzen Sie die Potenziale Ihres virtuellen Teams
- Optimaler Informationsaustausch - Klar, zielführend und immer up to date!
- Der Distanz zum Trotz - So gewährleisten Sie Motivation, Vertrauen und Kooperationsbereitschaft
- Virtuell ja, anonym nein! - Warum sich gemeinsame Kick-offs wirtschaftlich rechnen

Sem.-Nr.: 12 11 632
Datum: 13.-14.11.2012
Preis: 1.490,00 EUR (+19% MwSt.)
Ort: Frankfurt

Referenten:

Gabriele Greulich-Indinemo, Management-Trainerin, Consultant und Coach