

# Market Access in der EU

## Die Themen

- Payer-Archotyping
- HTA-Dossierformate in der EU
- Referenzpricing
- Payer-Contracting -  
Welche Modelle funktionieren wo?
- EU-Tendering - Ausschreibungen von Kliniken
- Market Access von EU über national zu regional

■ HTA-Prozess  
■ Tender-Management  
■ Payer-Contracts  
in den wichtigsten  
EU-Märkten kompakt

## Ihre Referenten

Isabel Henkel  
Insulet Germany GmbH,  
München

Christoph Müller  
Pfizer Pharma PFE GmbH,  
Berlin

Dr. Dr. Rainer  
Opgen-Rhein  
Simon-Kucher & Partners  
Strategy & Marketing  
Consultants, München

# Market Access in der EU

## Ziel des Seminars

Der Market Access von Arzneimitteln, aber auch Medizinprodukten, ist komplex und bedarf einer sorgfältigen Launchvorbereitung. Dieses Seminar fokussiert auf die HTA-Aspekte dieses Prozesses sowie den weiteren Payer-Interaktionen, sei es im Tendering oder in individuellen Contracting-Modellen.

Nach Seminarende haben Sie einen besseren Überblick über die Besonderheiten der verschiedenen Märkte in der EU und sind in der Lage, die Launchvorbereitung substantziell zu unterstützen.

## Teilnehmerkreis

Dieses Seminar richtet sich an Fach- und Führungskräfte der Healthcare-Industrie, die in den Market Access in Europa involviert sind, sei es im HTA-Prozess, sei es durch direkte Krankenkassenkooperationen vor Ort.

Insbesondere Market-Access-Manager, Marketing-/Launch-Manager und Mitarbeiter des Healthcare-Managements werden vom Austausch profitieren.

## Teilnehmerbegrenzung

Die Begrenzung auf 20 Teilnehmer ist Grundlage einer sinnvollen Fortbildungskonzeption. Sie ermöglicht eine intensive Diskussion und das Eingehen auf die individuellen Teilnehmerwünsche.

## Ihre Referenten



**Isabel Henkel**  
Insulet Germany GmbH,  
München

Vice President Market Access Europe



**Christoph Müller**  
Pfizer Pharma PFE GmbH,  
Berlin

European Tender & Contracting Lead  
Pfizer Essential Health



**Dr. Dr. Rainer  
Opgen-Rhein**  
Simon-Kucher & Partners  
Strategy & Marketing  
Consultants, München

Director

## Ihr Nutzen

- HTA-Prozess und Tender-Management/Payer-Contracting in einem Seminar
- Fokus auf die wichtigsten EU-Märkte
- Drei Industrieexperten mit langjähriger Market-Access-Erfahrung

## Ihr Programm von 09:00 - 17:00 Uhr

> 09:00 Uhr

### **Payer-Archotyping - wie macht man es für das eigene Produkt?**

*Dr. Dr. Rainer Opgen-Rhein*

- Informationsquellen, Anwendung und spezifische Strategieentwicklung
- Payer-Kommunikation

> 09:45 Uhr

### **HTA - ist mein Produkt von Health Technology Assessment betroffen?**

*Isabel Henkel*

- Arzneimittel und Medizinprodukte im Fokus
- Frühzeitige Kontaktaufnahme mit den nationalen HTA-Agenturen/ Pre-Launch-Kommunikation
- HTA-Dossier - welches Dossierformat nutzen? Dossierformate in EU 5
- EUnetHTA/Rapid REA nutzen?

> 10:45 Uhr Kaffeepause

> 11:00 Uhr

### **Reference Pricing in Europa - was muss ich beachten?**

*Dr. Dr. Rainer Opgen-Rhein*

- Relevanz bei Produkteinführung (Launchreihenfolge), bei strategischen Entscheidungen und während des gesamten Produktlebenszyklus

> 12:00 Uhr Gemeinsames Mittagessen

> 13:30 Uhr

### **Payer-Contracting**

*Dr. Dr. Rainer Opgen-Rhein*

- Welche Vertragsmodelle funktionieren wo in Europa?
  - Payment by result
  - Risk sharing

> 14:15 Uhr

### **EU-Tendering**

*Christoph Müller*

- Europäische Ausschreibungen von Kliniken/Klinikketten
- Länderübergreifende Ausschreibungen - was kommt auf uns zu?
- Strategisches Tender-Management und Horizont-Scanning

> 15:30 Uhr Kaffeepause

> 16:00 Uhr

### **Von EU über national zu regional**

*Isabel Henkel*

- Market Access operativ planen
- Medizinische Versorgungskonzepte - länder- und regionalspezifisch

> 17:00 Uhr Seminarende

Anmeldung unter  
service@forum-institut.de oder  
Fax +49 6221 500-555

## Anmeldeformular

Ja, ich nehme teil am Seminar

Market Access in der EU

Ja, ich bin damit einverstanden, dass das FORUM Institut mir Informationen zu Veranstaltungen  
 per E-Mail  per Telefon übermitteln darf.  
Meine Einwilligung kann ich jederzeit widerrufen.

\_\_\_\_\_  
Name, Vorname

\_\_\_\_\_  
Position/Abteilung

\_\_\_\_\_  
Firma

\_\_\_\_\_  
Straße

\_\_\_\_\_  
PLZ/Ort/Land

\_\_\_\_\_  
Telefon

\_\_\_\_\_  
E-Mail

\_\_\_\_\_  
Ansprechpartner/-in im Sekretariat

\_\_\_\_\_  
Datum, Unterschrift

## So melden Sie sich an

**Anmelde-Hotline: +49 6221 500-500**  
**Tagungs-Nr. 19 05 235**

**Internet:**  
www.forum-institut.de

**Termin/Veranstaltungsort:**  
Mittwoch, 22. Mai 2019 in Berlin  
08:30 Uhr Registrierung; 09:00 - 17:00 Uhr Seminar  
Adina Apartment Hotel Checkpoint Charlie  
Krausenstr. 35-36 · 10117 Berlin  
Tel. +49 30 200 767 0 · Fax +49 30 200 767 599

**Gebühr:**  
€ 1.090,00 (+ gesetzl. MwSt.) inkl. hochwertiger Dokumentation (auch zum Download), Zertifikat, Arbeitsessen, Erfrischungen und Kaffeepausen.

Wir können Qualität  
Wir sind sehr stolz, dass die PharmaTrain Federation unser Qualitätsmanagement als exzellent bewertet und uns daher das Prädikat "Pharmatrain Center" verliehen hat.

## Fragen & Informationen



Gerne beantworte ich Ihre Fragen zu dieser Veranstaltung und unserem gesamten Weiterbildungsprogramm.

**Dr. Henriette Wolf-Klein**  
Bereichsleiterin Healthcare  
Tel. +49 6221 500-680  
h.wolf-klein@forum-institut.de

## AGB

Es gelten unsere Allgemeinen Geschäftsbedingungen (Stand: 01.01.2016), die wir auf Wunsch jederzeit übersenden und die im Internet unter [www.forum-institut.de/agb](http://www.forum-institut.de/agb) eingesehen werden können.