

Das Kassenquiz - Mehrwertangebote zwischen Industrie & Krankenkassen

Ein interaktiver Workshop

Die Themen

- Wie Wirtschaftlichkeit der Versorgungslösung demonstrieren?
- Umgang mit Rabattforderungen der Krankenkasse
- Kommunikationsfallen in der Kooperationsanbahnung
- Nutzenargumentation für Patient und Krankenkasse
- Kostenstruktur
- 15 Workshop- und Denkaufgaben

So bereiten Sie Ihre Gespräche
mit Kassen erfolgreich vor!

Ihre Referenten



Gregor Drogies
DAK-Gesundheit, Hamburg



Sebastian Lempfert
HCSL - Healthcare Consulting
Sebastian Lempfert
e.K., Norderstedt

Ziel des Workshops

Im Seminar wird der gesamte Themenbogen zur Vorbereitung von Kassengesprächen im Kontext Mehrwertangebote der Industrie behandelt. Angefangen von der Auswahl der richtigen Ansprechpartner und Einbeziehung medizinischer Experten über die kassenadäquate Argumentation bis zur konzeptionellen Darstellung und Evidenz des Angebotes.

Im Rahmen von 15 Quizaufgaben auf Basis von Praxissituationen werden mögliche Handlungsoptionen dargestellt, diskutiert und bewertet. Die Experten geben dabei Insights in ihre praktischen Erfahrungen im Rahmen von erlebten Situationen. Bringen Sie sich aktiv ein und diskutieren Sie Ihre Fragestellungen.

Teilnehmerkreis

Der Workshop richtet sich an Fach- und Führungskräfte von Pharmazeutischen und Medizintechnik-Unternehmen.

Insbesondere Mitarbeiter mit Kontakt zu Krankenkassen sowie aus Market Access und Produktmanagement werden vom Austausch profitieren, um Ideen für gute Mehrwertangebote für Krankenkassen zu entwickeln.

Teilnehmerbegrenzung

Die Begrenzung auf 20 Teilnehmer ist Grundlage einer sinnvollen Fortbildungskonzeption. Sie ermöglicht eine intensive Diskussion und das Eingehen auf die individuellen Teilnehmerwünsche.

Ihre Referenten



Gregor Drogies
DAK-Gesundheit, Hamburg

Gesundheits- und Versorgungsmanagement
Gruppenleiter Entwicklung und Analytik

Herr Drogies ist tätig im Geschäftsbereich Produktmanagement in der Abteilung Versorgungsmanagement, dort Leiter des Bereichs Entwicklung Versorgungsmanagement. Davor Leitung diverser Leistungsprojekte innerhalb der DAK, z.B. die Einführung/Etablierung der RSAV-DMP innerhalb der DAK und die Entwicklung einer standardisierten Erfolgsmessungsmethode für Steuerungsprodukte auf Basis von Routinedaten der Krankenkassen.



Sebastian Lempfert
HCSL - Healthcare Consulting
Sebastian Lempfert
e.K., Norderstedt

Eigentümer

Mit mehr als 25 Jahren Berufserfahrung in leitenden Positionen bei Krankenkassen und Beratungsunternehmen, zuletzt als Leiter des Payer-Bereiches bei IMS Health, gründete er 2014 das Consulting-Unternehmen HCSL. Fokus seiner Expertise sind die pragmatische Entwicklung und Umsetzung von Versorgungslösungen im deutschen Gesundheitswesen.

Interaktiver Workshop mit praktischen Übungen

Ihr Programm von 09:00 - 17:00 Uhr

Versorgungsmanagement in der GKV - Was wichtig ist

- Versorgungssteuerung und -management von Krankenkassen
- Kooperation mit externen Dienstleistern
- Versorgungsprojekte im Innovationsfonds mit Industrie-Beteiligung

Rolle der Healthcare-Industrie - Spannungsfelder im Versorgungsmanagement

- Treiber für das Engagement im Versorgungsmanagement: Nutzen vs. Kosten und Risiken
- Wirtschaftliche Ziele: Zwischen Sponsor und Investor
- Engagement zwischen Firmen-Compliance und Akzeptanz durch Dritte

> 10:30 Uhr Kaffeepause

Workshop & Denkaufgaben Teil 1:

- Vom richtigen Ansprechpartner in der Krankenkasse über die Einbeziehung von externen medizinischen Experten in Gespräche bis zur Wirtschaftlichkeitsargumentation und den Umgang mit Rabattforderungen der Kasse

> 12:45 Uhr Gemeinsames Mittagessen

Workshop & Denkaufgaben Teil 2:

- Vom Patientennutzen zur Zielgruppendefinition, dem Patient-Flow und der Versorgungssteuerung sowie der Wettbewerbsdifferenzierung im Rahmen der qualitativen Nutzenargumentation

> 15:30 Uhr Kaffeepause

Workshop & Denkaufgaben Teil 3:

- Von der regionalen Ausrichtung über die erforderlichen Evidenz- und Kostendaten zur Eigenmotivation sowie den akzeptierten Rollen eines pharmazeutischen Unternehmens im Rahmen von Mehrwertlösungen

> 17:00 Uhr Seminarende

Diskutieren Sie mit!

Der Workshop ist interaktiv gestaltet.

Zu jedem Themenpunkt werden von den Experten die Hintergründe und Beweggründe der unterschiedlichen Player bei den Krankenkassen erläutert. Dabei haben die Teilnehmer Gelegenheit, diese zu diskutieren, eigene Erfahrungen zu reflektieren und ein Verständnis für die jeweilige Situation zu entwickeln.

Profitieren Sie vom Austausch mit unseren Experten und Ihren Kollegen und optimieren Sie Ihre Gesprächsstrategie!

Anmeldung unter
service@forum-institut.de oder
Fax +49 6221 500-555

Anmeldeformular

Ja, ich nehme teil am Workshop

Das Kassenquiz - Mehrwertangebote
zwischen Industrie & Krankenkassen

Ja, ich bin damit einverstanden, dass das FORUM Institut
mir Informationen zu Veranstaltungen
 per E-Mail per Telefon übermitteln darf.
Meine Einwilligung kann ich jederzeit widerrufen.

Name, Vorname

Position/Abteilung

Firma

Straße

PLZ/Ort/Land

Telefon

E-Mail

Ansprechpartner/-in im Sekretariat

Datum, Unterschrift

So melden Sie sich an

Anmelde-Hotline: +49 6221 500-500
Tagungs-Nr. 19 05 283

Internet:
www.forum-institut.de

Termin/Veranstaltungsort:
Donnerstag, 23. Mai 2019 in Hamburg
08:30 Uhr Registrierung; 09:00 - 17:00 Uhr Seminar
Adina Apartment Hotel Hamburg Speicherstadt
Willy-Brandt-Straße 25 · 20457 Hamburg
Tel. +49 40 334 608-0 · Fax +49 40 334 608-599

Gebühr:
€ 990,00 (+ gesetzl. MwSt.) inkl. hochwertiger
Dokumentation (auch zum Download), Zertifikat,
Arbeitsessen, Erfrischungen und Kaffeepausen.

Fragen & Informationen



Gerne beantworte ich Ihre Fragen
zu dieser Veranstaltung und
unserem gesamten Weiterbildungs-
programm.

Dr. Valeska Steinig
Konferenzmanagerin Healthcare
Tel. +49 6221 500-695
v.steinig@forum-institut.de

AGB

Es gelten unsere Allgemeinen Geschäftsbedingungen
(Stand: 01.01.2016), die wir auf Wunsch jederzeit
übersenden und die im Internet unter
www.forum-institut.de/agb eingesehen werden können.