

Psychologie im Business

Steigern Sie Ihren Erfolg durch psychologisches Know-how

Die Themen

- Warum Menschen so ticken wie sie ticken:
Schärfen Sie Ihre Menschenkenntnis
- Durchschauen Sie psychologische
Spiele und clevere Fallen
- Den richtigen Draht auch zu schwierigen Charakteren finden
- Verfahrene Situationen und Konflikte entschärfen
- Team-Power entfachen: Psychologische Tipps
zur Leistungs- und Motivationssteigerung

Inklusive zahlreicher
Übungen und Diskussion
Ihrer Praxisfälle!

Ihr Referent



Peter Gust

Dipl.-Psychologe, Trainer und Coach

Seit mehr als 25 Jahren arbeitet der Lern- und Verhaltenspsychologe als Coach und Trainer mit Führungskräften unterschiedlichster Branchen im In- und Ausland zusammen. Mit seinem interaktiven Trainingsstil begeistert er regelmäßig seine Seminarteilnehmer.

20. - 21. August 2019 in München

5. - 6. Dezember 2019 in Berlin

Ziel des Seminars

Dieses Praxisseminar vermittelt Ihnen psychologisches Hintergrundwissen und hilft Ihnen dabei, den eigenen Charakter sowie andere Menschen besser zu verstehen. Sie stärken Ihre Menschenkenntnis und setzen damit den Anker für eine erfolgreiche Zusammenarbeit mit Kollegen, Mitarbeitern, Vorgesetzten und Geschäftspartnern.

Nach diesem Seminar verfügen Sie über Methoden, mit denen Sie Verhaltensänderungen bei sich und anderen bewirken und eingefahrene Muster erfolgreich bekämpfen. Außerdem wissen Sie, wie man Konflikte frühzeitig entschärft, konstruktive Gespräche führt, mit schwierigen Persönlichkeiten sicher und souverän agiert und wie Sie Ihr Team wirkungsvoll motivieren.

Teilnehmerkreis

Dieses Praxisseminar wurde für Fach- und Führungskräfte entwickelt, die sich psychologisches Hintergrundwissen zu nutze machen möchten, um ihr Verhalten und ihre Kommunikation zu reflektieren. Steigern Sie durch neue Erkenntnisse Ihren Erfolg!

Optional: Fit für Führung

Dieses Seminar ist eines der drei Module des Lehrgangs "Fit für Führung". Dieser wurde speziell für Führungskräfte konzipiert, die sich zum Experten in Sachen Führung entwickeln möchten.

Weitere Informationen finden Sie unter www.forum-institut.de/fuehrung

Ihr Referent



Peter Gust
Dipl.-Psychologe,
Trainer und Coach

seit mehr als 25 Jahren coacht und berät Peter Gust Führungskräfte unterschiedlichster Branchen im In- und Ausland. Zuvor war er als Verhaltenstherapeut mit den Schwerpunkten Stressbewältigung, Konfliktlösung, Selbstsicherheits- und Durchsetzungstraining tätig. Mit seinem interaktiven Trainingsstil begeistert er regelmäßig seine Seminarteilnehmer.

Ihr Nutzen

- Sie optimieren Ihre Menschenkenntnis und lernen Verhaltensweisen anderer besser einzuschätzen.
- Sie stärken Ihre psychologische Kompetenz und können 'typengerecht' kommunizieren.
- Sie kennen gezielte Motivations-techniken und wissen diese gewinnbringend einzusetzen.
- Sie nutzen die Körpersprache anderer als Informationsquelle.
- Sie können Verhaltensänderungen bei sich und anderen in eine gewünschte Richtung lenken.
- Sie entschärfen heikle Situationen konstruktiv und souverän.
- Sie finden den richtigen Draht zu allen Typen und wissen auch mit schwierigen Charakteren richtig umzugehen.

Ihr Programm im Überblick

1. Tag: 09:30 - 17:30 Uhr

Menschen besser einschätzen

- Verstehen und Verständnis:
Was bewegt/beschäftigt/umtreibt Kollegen, Mitarbeiter und Chefs?
- Körpersprache als Informationsquelle:
Wichtige Signale erkennen
- Der Gedanke lenkt den Körper -
Erfolgsstrategien für den täglichen Auftritt

Der richtige Draht zu verschiedenen "Typen"

- Welches ist mein Strickmuster und welches ist das der anderen?
- Einblicke in die Psychologie der Typologie: Welche Typen gibt es? Welche Methoden wirken?
- Unterschiedliche Charaktere und deren Auswirkungen
- So setzen Sie Ihre "Typ-Stärken" gezielt ein
- Finden Sie den richtigen Draht zu allen Typen

Motivation: Psychologische Tipps zur Leistungssteigerung

- Entdecken Sie, was andere motiviert!
- Motivation als Führungsinstrument: Einsatz und Wirkung
- Chancen & Grenzen von Motivationstechniken
- Erlangen Sie Zustimmung von anderen und erzeugen Sie ein Umfeld geprägt durch Selbstverantwortung

2. Tag: 09:00 - 16:30 Uhr

Umgang mit schwierigen Persönlichkeiten

- Gründe für "eingefahrene" Verhaltensmuster erkennen
- Wie Sie Veränderungsbereitschaft bewirken
- Wenn Menschen "wollen" aber nicht "können"
- Wirkungsvolle Tools, um das Verhalten in die gewünschte Richtung zu lenken

Agieren Sie professionell in Konfliktsituationen

- Heikle Situationen entschärfen und konstruktiv agieren
- Menschen ticken unterschiedlich - deshalb: Typenorientiert kommunizieren
- Mit sozialer Kompetenz vermitteln, beraten und entlasten
- Wohin mit der Wut, wenn es brodelt?
- "Nein" sagen, ohne zu verletzen
- So sprechen Sie unangenehme Dinge an

Erfolgreiche Teams: Wie Sie die Zusammenarbeit verbessern

- Schaffen Sie ideale Rahmenbedingungen für den Erfolg in Teams
- Knick- und Knackpunkte, die gut zu wissen sind
- Team-Dynamiken nutzen und Team-Power entfachen

Anmeldung unter
service@forum-institut.de oder
Fax +49 6221 500-555

Anmeldeformular

Ja, ich nehme teil am Praxisseminar

- Tagungs-Nr. 19 08 675
20. - 21. August 2019 in München
- Tagungs-Nr. 19 12 675
5. - 6. Dezember 2019 in Berlin

- Ja, ich bin damit einverstanden, dass das FORUM Institut mir Informationen zu Veranstaltungen
- per E-Mail per Telefon übermitteln darf.
Meine Einwilligung kann ich jederzeit widerrufen.

Name, Vorname

Position/Abteilung

Firma

Straße

PLZ/Ort/Land

Telefon

E-Mail

Ansprechpartner/-in im Sekretariat

Datum, Unterschrift

So melden Sie sich an

Anmelde-Hotline: +49 6221 500-500

Internet:
www.forum-institut.de

Termin/Veranstaltungsort:
20. - 21. August 2019 in München
1. Tag: 09:30 - 17:30 Uhr, 2. Tag: 09:00 - 16:30 Uhr
Novotel München City Arnulfpark
Arnulfstr. 57 · 80636 München
Tel. +49 89 242078-0 · Fax +49 89 242078-150

5. - 6. Dezember 2019 in Berlin
1. Tag: 09:30 - 17:30 Uhr, 2. Tag: 09:00 - 16:30 Uhr
H4 Hotel Berlin Alexanderplatz
Karl-Liebknecht-Str. 32 · 10178 Berlin
Tel. +49 30 3010411-0 · Fax +49 30 3010411-550

Gebühr:
€ 1.590,00 (+ gesetzl. MwSt.) inkl. hochwertiger Dokumentation (auch zum Download), Zertifikat, Arbeitssessen, Erfrischungen und Kaffeepausen.

Fragen & Informationen



Gerne beantworte ich Ihre Fragen zu dieser Veranstaltung und unserem gesamten Weiterbildungsprogramm.

Sina Zeiß
Konferenzmanagerin
Tel. +49 6221 500-570
s.zeiss@forum-institut.de

AGB

Es gelten unsere Allgemeinen Geschäftsbedingungen (Stand: 01.01.2016), die wir auf Wunsch jederzeit übersenden und die im Internet unter www.forum-institut.de/agb eingesehen werden können.