

# Verträge im Gewerblichen Rechtsschutz

Alle wichtigen Verträge für die Praxis im Gewerblichen Rechtsschutz mit Beispielen und Mustern

## Verträge für die Praxis

16. Oktober 2019

- F&E-Verträge
- Verträge mit Arbeitnehmererfindern
- Schutzrechtsübertragungen
- Geheimhaltung
- Markenlizenzen
- Abgrenzungs- und Vorrechtsvereinbarungen

## Lizenzverträge über technische Schutzrechte

17. - 18. Oktober 2019

- Patentlizenzen
- Know-how-Verträge
- Anspruch auf Lizenzerteilung
- Umfang der Nutzungsrechte
- Kartellrechtliche Vorgaben
- Vertragsgestaltung – ausführliche Vertragsmuster

## Ihr Referent



**Jens Kunzmann**

Rechtsanwalt und Fachanwalt für Gewerblichen Rechtsschutz, Lehrbeauftragter an der Universität zu Köln, C-B-H Rechtsanwälte, Köln

## Ihr Referent



**Prof. Dr. Kurt Bartenbach**

Rechtsanwalt und Fachanwalt für Gewerblichen Rechtsschutz sowie Fachanwalt für Arbeitsrecht, Honorarprofessor an der Universität zu Köln und Lehrbeauftragter an der Universität Düsseldorf, C-B-H Rechtsanwälte, Köln

## Referent



**Jens Kunzmann**

Rechtsanwalt,  
C-B-H Rechtsanwälte, Köln

Jens Kunzmann ist seit über 20 Jahren fast ausschließlich im Gewerblichen Rechtsschutz tätig. Er berät und vertritt Unternehmen unterschiedlichster Größe in Bezug auf Forschungs- und Entwicklungskooperationen, die Lizenzierung und Übertragung von Schutzrechten sowie Arbeitnehmererfindungen. Neben seiner anwaltlichen Tätigkeit hält er regelmäßig Vorträge und Seminare und veröffentlicht zu verschiedenen Themen des Gewerblichen Rechtsschutzes. Jens Kunzmann ist Lehrbeauftragter an der Universität zu Köln und Dozent an der Universität Münster.

## Ziel des Lehrgangs

Das Seminar behandelt die wichtigsten Verträge für die Praxis im Gewerblichen Rechtsschutz mit Ausnahme des Patentlizenzvertrages, der an den darauffolgenden beiden Tagen besonders intensiv behandelt wird. Anhand praktischer Fallbeispiele arbeiten die Teilnehmer die verschiedenen Vertragstypen durch. Dabei erfahren sie, welche Regelungen die Verträge mindestens enthalten müssen und wie sie – unter Beachtung der aktuellen Rechtslage – weitere Regelungen individuell gestalten können. Die Teilnehmer erwerben zugleich die Fähigkeit, ihnen vorgelegte Verträge zu prüfen und Änderungs- oder Ergänzungsvorschläge zu formulieren. Das Seminar ist damit besonders geeignet für alle, die an Vertragsverhandlungen und -gestaltungen im Gewerblichen Rechtsschutz beteiligt sind. Es eignet sich darüber hinaus besonders als Update, um die aktuelle Rechtslage und insbesondere Rechtsprechung sowie deren Konsequenzen für die Vertragsgestaltung aktuell kennenzulernen.

## Teilnehmerkreis

- Leiter und Mitarbeiter aus Patentabteilungen
- Patentanwälte und Patentassessoren
- Unternehmensjuristen und Rechtsanwälte
- Führungskräfte aus Unternehmen, die mit dem Abschluss von Verträgen im Gewerblichen Rechtsschutz befasst sind.

## Intensiv und praxisnah

Da in diesem Seminar mit konkreten Fallbeispielen und Vertragsmustern intensiv gearbeitet wird, ist der **Teilnehmerkreis auf 25 Teilnehmer begrenzt**. Dies garantiert, dass alle Teilnehmer auch ihre individuellen Konstellationen einbringen und das Erarbeiten eigener Formulierungen ausreichend trainieren können.

## Programm 16. Oktober 2019

### Forschungs- und Entwicklungskooperationen

- Arten der Kooperation
- Vertragsgestaltung
- Probleme der internationalen Kooperation
- Arbeitnehmerüberlassung

### Kartellrechtliche Schranken

- Europäisches und deutsches Kartellrecht
- GVO Forschung und Entwicklung

### Verträge mit Arbeitnehmererfindern

- Incentivevereinbarungen und -systeme
- Vergütungsvereinbarungen
- Konzernsituation

### Schutzrechtsübertragungen

- Vertragsgestaltung und Fallstricke
- Übertragung von Vergütungspflichten

### Geheimhaltungsvereinbarungen

- Einseitige und zweiseitige Geheimhaltungspflichten
- Motive
- Inhalte

### Markenlizenzen

- Rechtliche Einordnung
- Die Regelung des § 30 MarkenG
- Rechte und Pflichten Lizenzgeber und Lizenznehmer
- Lizenz an einer Unionsmarke

### Abgrenzungs- und Vorrechtsvereinbarungen

- Inhalte
- Kartellrechtliche Problematik

### Ausführliche Diskussion von Vertragsmustern

## § 15 FAO

Bei diesem Lehrgang erhalten Sie eine Bescheinigung nach § 15 FAO über **6 Stunden** (1. Tag) und über **10 Stunden** (2. und 3. Tag).

## Referent



Prof. Dr. Kurt Bartenbach

Rechtsanwalt,  
C-B-H Rechtsanwälte, Köln

Fachanwalt für Arbeitsrecht und Gewerblichen Rechtsschutz, Lehrbeauftragter an den Universitäten zu Köln und Düsseldorf, Verfasser bzw. Mitverfasser zahlreicher Titel zum Gewerblichen Rechtsschutz, insbesondere zum Lizenzvertragsrecht.

## Ziel des Lehrgangs

Der zweitägige Intensivkurs befasst sich mit dem Lizenzvertragsrecht technischer Schutzrechte. Der Markenlizenzvertrag wird im vorausgehenden Kurs „Verträge für die Praxis“ behandelt. Neben dem nationalen Lizenzvertragsrecht wird parallel zu den einzelnen Programmpunkten immer auch das internationale Lizenzvertragsrecht mitbehandelt. Die Teilnehmer lernen zunächst den rechtlichen Rahmen und die verschiedenen Möglichkeiten von Lizenzvereinbarungen mit ihren Vor- und Nachteilen kennen. Im Weiteren werden die in der Praxis am häufigsten vorkommenden Vertragskonstellationen eingehend behandelt. Dabei wird der Lehrgang anhand von konkreten Fallbeispielen, Musterklauseln und Vertragsvorlagen durchgeführt. Ein weiterer Schwerpunkt liegt in der Individualisierung der jeweiligen Verträge. Den Teilnehmern wird gezeigt, wie sie Vertrags- oder Formulierungsmuster durch eigene fallbezogene Gestaltungen ersetzen oder ergänzen. Das im Lehrgang Erlernte befähigt die Teilnehmer, Lizenzverträge zu formulieren und ihnen vorgelegte Lizenzverträge zu prüfen und Änderungs- oder Ergänzungsvorschläge einzubringen.

## Teilnehmerkreis

- Leiter und Mitarbeiter aus Patentabteilungen
- Patentanwälte und Patentassessoren
- Unternehmensjuristen und Rechtsanwälte
- IP-Manager
- Führungskräfte aus Unternehmen, die mit dem Abschluss von Verträgen im Gewerblichen Rechtsschutz befasst sind.

## Begrenzte Teilnehmerzahl

Bei diesem Lehrgang werden die Teilnehmer besonders eingebunden. Nur durch die gemeinsame Erarbeitung von Vertragsklauseln und ausreichender Zeit zur Diskussion ist es möglich, den Lernerfolg zu sichern. Neben der Dauer des Lehrgangs, die eine eingehende Beschäftigung mit der Thematik garantiert, ist darüber hinaus die **Teilnehmerzahl auf 25 Teilnehmer begrenzt**. Beide Umstände sichern einen hohen Lernerfolg und eine intensive Bearbeitung der verschiedenen Lizenzvertragsarten, ihrer Vor- und Nachteile sowie ihrer Gestaltung und Analyse.

## Programm 17. - 18. Oktober 2019

### Grundsätze der Lizenzpolitik

- Wirtschaftliche und strategische Erwägungen für eine Lizenzvergabe
- Lizenzverträge als Mittel zum Technologieaustausch

### Arten des Lizenzvertrages

- Patentlizenzverträge
- Gemischte Verträge

### Der Know-how Lizenzvertrag

### Kartellrechtlicher Anspruch auf Lizenzvertragsabschluss

### Lizenzvertrag: positive Nutzungsrechte oder negative Lizenz

### Die ausschließliche Patentlizenz

- Die „dingliche“ Rechtsposition des Lizenznehmers
- Unterlizenzierung

### Einfache Lizenz, Meistbegünstigungsklausel

### Vorbereitung von Vertragsabschlüssen

### Der Einfluss des Kartellrechts

- Art. 101,102 AEUV und das GWB
- Die EU-GVO Technologietransfer 2014

### Pflichtenkreis von Lizenzgeber und Lizenznehmer

### Rechtswahl/Schiedsgericht

### Gestaltung von Lizenzverträgen

- Ausführliche Diskussion von Vertragsmustern

Anmeldung unter  
service@forum-institut.de oder  
Fax +49 6221 500-555

## Anmeldeformular

Ja, ich nehme teil am Lehrgang

**Teil I: Verträge für die Praxis**  
16. Oktober 2019 Tagungs-Nr. 19 10 102

**Teil II: Lizenzverträge**  
17. - 18. Oktober 2019 Tagungs-Nr. 19 10 103

Ja, ich bin damit einverstanden, dass das FORUM Institut mir  
Informationen zu Veranstaltungen  
 per E-Mail  per Telefon übermitteln darf.  
Meine Einwilligung kann ich jederzeit widerrufen.

Name, Vorname

Position/Abteilung

Firma

Straße

PLZ/Ort/Land

Tel./Fax

E-Mail

Ansprechpartner/in im Sekretariat

Datum, Unterschrift

## So melden Sie sich an

### Anmelde-Information:

FORUM · Institut für Management GmbH  
Postfach 10 50 60 · 69040 Heidelberg

**Anmelde-Hotline: +49 6221 500-500**

### Termine:

#### Teil I: Verträge für die Praxis

16. Oktober 2019 9:00 bis 17:00 Uhr

#### Teil II: Lizenzverträge

17. Oktober 2019 10:00 bis 17:00 Uhr

18. Oktober 2019 9:00 bis 16:00 Uhr

### Veranstaltungsort:

Mercure Hotel München City  
Senefelderstr. 9 · 80336 München  
Tel. +49 89 55 132-0 · Fax +49 89 596-444

### Gebühr:

Teil I: € 1.030,- (+ gesetzl. MwSt.)

Teil II: € 1.620,- (+ gesetzl. MwSt.)

inkl. hochwertiger Dokumentation (auch zum Download),  
Zertifikat, Arbeitsessen, Erfrischungen und Kaffeepausen

### Sondergebühr:

€ 2.250,- (+ gesetzl. MwSt.) für Teilnehmer, die an beiden  
Teilen teilnehmen. **Sie sparen € 400,-!**

### AGB:

Es gelten unsere Allgemeinen Geschäftsbedingungen  
(Stand: 01.01.2016), die wir auf Wunsch jederzeit übersenden und  
die im Internet unter [www.forum-institut.de/agb](http://www.forum-institut.de/agb) eingesehen  
werden können.

## Rückfragen und Informationen



Für Ihre Fragen zum Lehrgang „Verträge im  
Gewerblichen Rechtsschutz“ und unserem  
gesamten Programm stehe ich Ihnen gerne  
zur Verfügung.

### Fabienne Brüstle

Projektassistentin Gewerbl. Rechtsschutz  
Tel. +49 6221 500-715  
[f.bruestle@forum-institut.de](mailto:f.bruestle@forum-institut.de)