

# Schlagfertigkeitstraining:

## Nie mehr sprachlos!

Die Kunst spontan und selbstsicher zu kontern

### Die Themen

- Die Mechanismen der Schlagfertigkeit durchschauen und für sich nutzen
- Souveränes Auftreten dank schneller verbaler Reaktionen
- Erfolgreiche Schlagfertigkeitstechniken für Ihre Praxis
- Geistreiche Antworten in Sekundenschnelle: Verpassen Sie nicht Ihren Einsatz!
- Auf unvorhergesehene Fragen oder Verbalattacken vorbereitet sein und schlagfertig reagieren

Werden Sie in nur 2 Tagen zum Schlagfertigungsprofi!

### Ihr Referent



#### Matthias Pöhm

Schlagfertigkeitstrainer, Businesscoach und Bestseller-Autor

Als einer der ersten hat er das Sprachverhalten schlagfertiger Menschen analysiert und Mechanismen entdeckt, die jedermann einfach nachahmen kann. Er gilt als die Nr1 zum Thema Schlagfertigkeit.

## Ziel des Seminars

Was den wenigsten in die Wiege gelegt wurde, können Sie tatsächlich lernen: souveränes Auftreten dank schneller verbaler Reaktionen. In diesem Seminar lernen Sie clever zu kontern, elegant auf Unterstellungen zu reagieren, glasklar einen Sachverhalt richtig zu stellen, statt sich zu rechtfertigen und somit als Gewinner aus Gesprächen hervorzugehen.

Kennen Sie das?

Sie halten eine gelungene Rede - und lassen sich durch einen unqualifizierten Zwischenruf aus dem Konzept bringen? Eine gute Antwort auf die herabsetzende Bemerkung Ihres Rivalen fällt Ihnen erst Stunden später ein? Sie wissen nicht, wie Sie auf verbale Attacken im Business-Bereich reagieren sollen? Dann ist dieses Seminar das Richtige für Sie!

## Teilnehmerkreis

Das Schlagfertigkeitstraining richtet sich an Fach- und Führungskräfte, die nie mehr sprachlos sein wollen, sondern stets souverän und cleverer kontern möchten.

## Das Prinzip

Menschen, die von Natur aus schlagfertig sind, folgen unbewusst speziellen Regeln. Matthias Pöhm hat diese identifiziert und vermittelt sie seinen Teilnehmern.

Unmittelbar nach dem Schlagfertigkeitstraining können alle Teilnehmer das Gelernte "aus dem Stand" umsetzen und sind fortan um keine Antwort mehr verlegen.

## Ihr Referent



**Matthias Pöhm**  
Schlagfertigkeitstrainer,  
Businesscoach und  
Bestseller-Autor

Gilt als die Nr1 zum Thema Schlagfertigkeit im deutschsprachigen Raum. Als einer der ersten hat er das Sprachverhalten schlagfertiger Menschen analysiert und Mechanismen entdeckt, die jedermann verblüffend einfach nachahmen kann. Er wird häufig als Experte zu TV-Sendungen wie z. B. "ZDF Morgenmagazin" und "Stern TV" eingeladen und hat fünf Bücher zum Thema publiziert. Sein Bestseller "Nicht auf den Mund gefallen" wurde über 170.000 mal verkauft.

## Ihr Nutzen

- Sie gewinnen mehr Sicherheit und Selbstbewusstsein, indem Sie sich nicht mehr aus der Ruhe bringen lassen.
- Sie kontern wortgewandt und gehen aus Konflikten als Gewinner hervor.
- Sie verinnerlichen die Schlagfertigungsregeln und werden diese unmittelbar nach dem Seminar umsetzen können.
- Sie treten souverän, selbstsicher, überzeugend sowie professionell auf.
- Sie steigern Ihre Schlagfertigkeit und verbessern Ihre persönliche Wirkung in jeder noch so kritischen Redesituation!

## Ihre Themenschwerpunkte

### Schlagfertigkeit - Was ist das eigentlich?

- Mechanismen der Schlagfertigkeit: Möglichkeiten und Grenzen
- Ein Blick in die Medienwelt: Wie verhalten sich Profis bei unvorhergesehenen Fragen während einer Rede oder Präsentation
- Warum man Schlagfertigkeit trainieren kann

### Schlagfertigkeit in der Praxis

- Die elegante universale Konterstrategie bei Pauschalangriffen
- So schaffen Sie einen Puffer in ausnahmslos allen brisanten Konfliktsituationen
- Techniken für Ihre nächste schlagfertige Antwort

### Kritische Situationen konstruktiv meistern

- Probleme in Sicht, die Sie nicht zu verantworten haben, die man Ihnen aber dennoch anlasten will: So kommen Sie aus der Schusslinie
- Die elegante Vorgehensweise, wie Sie ein Ihnen unterstelltes negatives Attribut in eine Auszeichnung verwandeln
- Weg vom Rechtfertigen, hin zum kristallklaren Richtigstellen
- So fällt es Ihnen leichter, endlich "Nein" zu sagen
- Die Fallgrube bei Warum-Fragen und wie Sie sie vermeiden

### Schlagfertigkeit in Verhandlungen und Präsentationen

- Wie Sie aus defensiven Gesprächssituationen wieder in die taktische Offensive kommen
- Antworten, die Ihren Gegenüber nicht nur tief beeindruckten, sondern restlos überzeugen
- Der raffinierte Trick beim Argumentieren - so werden Ihre Aussagen glaubhaft
- Die ideale Betonung: So tritt der eigentliche Inhalt Ihrer Antwort in den Hintergrund und die unbewusste Ebene übernimmt die Regie

### Ihr Praxistransfer

Sie werden in diesem Praxisseminar - wie im "echten Leben" - herausgefordert! Denn nur so schaffen Sie es künftig auch draußen im Business schlagfertig zu kontern. In nur zwei Tagen lernen Sie, wie Sie spontan und souverän auf Pauschalangriffe, Unterstellungen sowie das Verdrehen von Tatsachen reagieren und in Sekundenschnelle eine geistreiche Antwort "aus der Tasche ziehen".

Anmeldung unter  
service@forum-institut.de oder  
Fax +49 6221 500-555

## Anmeldeformular

Ja, ich nehme teil am Praxisseminar

Schlagfertigkeitstraining:  
Nie mehr sprachlos!

Ja, ich bin damit einverstanden, dass das FORUM Institut  
mir Informationen zu Veranstaltungen  
 per E-Mail  per Telefon übermitteln darf.  
Meine Einwilligung kann ich jederzeit widerrufen.

\_\_\_\_\_  
Name, Vorname

\_\_\_\_\_  
Position/Abteilung

\_\_\_\_\_  
Firma

\_\_\_\_\_  
Straße

\_\_\_\_\_  
PLZ/Ort/Land

\_\_\_\_\_  
Telefon

\_\_\_\_\_  
E-Mail

\_\_\_\_\_  
Ansprechpartner/-in im Sekretariat

\_\_\_\_\_  
Datum, Unterschrift

## So melden Sie sich an

■ **Anmelde-Hotline: +49 6221 500-500**  
■ **Tagungs-Nr. 19 10 686**

■ **Internet:**  
[www.forum-institut.de](http://www.forum-institut.de)

■ **Termin/Veranstaltungsort:**  
29. - 30. Oktober 2019 in Frankfurt  
1. Tag: 09:30 - 17:30 Uhr, 2. Tag: 09:00 - 16:30 Uhr  
Le Méridien Parkhotel  
Wiesenhüttenplatz 28-38 · 60329 Frankfurt  
Tel. +49 69 2697-0 · Fax +49 69 2697-812

■ **Gebühr:**  
€ 1.590,00 (+ gesetzl. MwSt.) inkl. hochwertiger  
Dokumentation (auch zum Download), Zertifikat,  
Arbeitsessen, Erfrischungen und Kaffeepausen.

## Fragen & Informationen



Gerne beantworte ich Ihre Fragen  
zu dieser Veranstaltung und  
unserem gesamten Weiterbildungs-  
programm.

**Sina Zeiß**  
Konferenzmanagerin  
Tel. +49 6221 500-570  
[s.zeiss@forum-institut.de](mailto:s.zeiss@forum-institut.de)

## AGB

Es gelten unsere Allgemeinen Geschäftsbedingungen  
(Stand: 01.01.2016), die wir auf Wunsch jederzeit  
übersenden und die im Internet unter  
[www.forum-institut.de/agb](http://www.forum-institut.de/agb) eingesehen werden können.